

## Ihre Immobilie

### Käufer- datenbank

Käufer  
klassifiziert nach  
- Immobilienart  
- Immobiliengröße  
- Lagevorstellung  
- Kaufpreis  
- Finanzierung

### Profi Netzwerk

Banken  
Architekten  
Steuerkanzleien  
- Steuerbüros  
- Wirtschaftsprüfer  
Stadtplaner  
Versicherungen

### Print- medien

Tageszeitungen  
- regional  
- überregional  
Wochenzeitungen  
Sonntagszeitungen  
Fachzeitschriften

### Internet

24 Stunden rund um  
die Uhr geöffnet  
Zugriff jederzeit  
schnelle Info  
direkte Reaktions-  
möglichkeit  
ortsunabhängige  
Nutzung

### Preisspiegel- Kontakte

gezielte Leserschaft  
Verkäufer + Käufer  
Imagefaktor  
Preissicherheit

## Kaufinteressent

Selektion nach Kaufsegment, finanziellen Möglichkeiten  
und Lagevorgaben

Präsentation Ihrer Immobilie in Wort und Bild

Klärung der Finanzierung

Verhandlung und Besichtigung mit  
Kaufinteressenten

Bei Endverhandlung oder Reservierung erfolgt  
die Einbindung des Verkäufers  
und die Abstimmung mit dem Notar

## Verkauf per Notarvertrag

als endgültige Besiegelung der über den Makler  
zwischen Verkäufer und Käufer  
getroffenen Vereinbarungen